

事業承継 M&A Conference 2021

(複数名での参加をご希望の場合は本紙をコピーしてご使用ください)

OUTLINE 開催概要	名称: 事業承継M&AConference2021 日時: 2021年11月5日(金) 第1部 9:30~10:10 第2部 10:15~10:55 第3部 11:00~16:45
------------------------	---

第1部 9:30~10:10	対談『地方創生～コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について～』
第2部 10:15~10:55	講演『武蔵野銀行と日本M&Aセンターの地方創生の取り組み』

第3部 11:00~16:45 講演30セッション					
	ROOM 1	ROOM 2	ROOM 3	ROOM 4	ROOM 5
11:00~	事業承継型M&A	急成長を狙う企業のためのM&A	M&A法務	PEファンド	企業価値評価で会社の健康診断
12:00~	後悔を残さない経営	成長戦略型M&A	M&A会計税務	東南アジアM&A	アフターコロナを生き抜く経営戦略
13:00~	息子に聞かせたいM&A	買収戦略	スポンサー型再生M&A	TPM上場	上場企業におけるM&A
14:00~	スモールM&A革命・Batonz	PEファンドとの共同経営	ベテラン会計士による高成約率「案件化」	ファミリーオフィス	スタートアップ ピッチ
15:00~	事業承継体験談	成約を成功に導くPMI	DX戦略による高確率「マッチング」	サーチファンドが作る未来	医療・ヘルスケアM&A
16:00~	業界再編【食品】	業界再編【IT】	業界再編【製造】	業界再編【物流】	業界再編【建設】

貴社名(必須)				部署	
役職				携帯電話(必須)	
参加者名(必須)	様			生年月日(必須)	西暦 年 月 日
Eメール(必須)	※左から詰めてご記入ください。※複数名の方でご使用されている共有アドレスはお避けください。				
会社所在地(必須)	<input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> - <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/>		都道府県	市区町村	
参加理由(必須)	<input type="checkbox"/> 成長戦略について知りたい <input type="checkbox"/> 事業承継について知りたい <input type="checkbox"/> M&Aについて知りたい <input type="checkbox"/> その他()				
お立場(必須)	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株保有無し) <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> 第三者株主 <input type="checkbox"/> その他()				
無料個別相談	<input type="checkbox"/> 希望する	ご紹介元(必須)	武蔵野銀行	ご紹介支店(必須)	
			ご紹介担当者(氏名)		

※お客様からご提供いただいた個人情報・アンケート回答は、株式会社武蔵野銀行、株式会社日本M&Aセンター、日本M&Aセンターグループとの間で共同利用いたします。お預かりした情報は厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

申込送付先 **日本M&Aセンター**

FAX | 03-5642-7782 WEB | <https://www.m-aconference2021.com/musashinobank>

事業承継 M&A Conference 2021

催事名称 **事業承継 M&A Conference 2021**

開催日 **2021年 11月5日(金)**

講演
第1部 9:30~10:10 対談
『地方創生～コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について～』

講演
第2部 10:15~10:55 講演
『武蔵野銀行と日本M&Aセンターの地方創生の取り組み』

第3部 11:00~16:45
講演/全30セッション

共催
株式会社武蔵野銀行
The Musashino Bank, Ltd.
株式会社日本M&Aセンター
Nihon M&A Center INC.

参加お申込はこちらから





▶ 第1部 9:30~10:10 対談

地方創生

～コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について～

株式会社武蔵野銀行
取締役頭取

長堀 和正

株式会社日本M&Aセンター
代表取締役 社長

三宅 卓

▶ 第2部 10:15~10:55 講演

武蔵野銀行と日本M&Aセンターの 地方創生の取り組み

株式会社日本M&Aセンター
代表取締役 社長

三宅 卓

第3部

講演 / 全30セッション

11:00
〜
16:45

ROOM 1

事業承継型M&A

A-1
11:00~

いまだからこそ考える、
新しい事業承継のカタチ

(株)日本M&Aセンター 常務取締役 営業本部長
竹内 直樹

後悔を残さない経営

B-1
12:00~

後悔を残さない経営
-60代・70代のマネジメント-

(株)日本M&Aセンター 代表取締役社長
三宅 卓

息子に聞かせたいM&A

C-1
13:00~

息子・娘に継がせたいと悩んでいる
経営者のための『事業承継を考える45分』

(株)日本M&Aセンター コンサルタント戦略営業部 部長
上夷 聡史

スモールM&A革命・Batonz

D-1
14:00~

インターネットが起こす!
スモールM&A革命

(株)バトンズ 代表取締役社長 兼 CEO
大山 敬義

事業承継体験談

E-1
15:00~

地域密着企業の事業承継の選択肢

イスミ商事(株) 会長
岡本 光雄 様

業界再編【食品】

F-1
16:00~

アフターコロナを生き抜く、
食品関連企業のM&A戦略

(株)日本M&Aセンター 食品業界支援室 室長
江藤 恭輔

ROOM 2

急成長を阻む企業のためのM&A

A-2
11:00~

成長企業が、
さらに成長するための戦略

(株)日本M&Aセンター 専務執行役員CCO
中村 利江

成長戦略型M&A

B-2
12:00~

最新の成長戦略型M&Aとは

(株)日本M&Aセンター 上席執行役員
成長戦略事業部長 兼
成長戦略部 部長 栗原 弘行

買収戦略

C-2
13:00~

買収戦略の極意

(株)日本M&Aセンター 東日本事業法人チャネル統括部長
川畑 勇人

PEファンドとの共同経営

D-2
14:00~

中小企業が輝くための選択肢

(株)日本M&Aセンター 特務推進部 副部長
宮森 智基

成約を成功に導くPMI

E-2
15:00~

すべてのM&AにはPMIがある
-成約を成功に導くポイント-

(株)日本PMIコンサルティング 代表取締役
竹林 信幸

業界再編【IT】

F-2
16:00~

IT業界大再編時代に考える
M&A2.0

(株)日本M&Aセンター IT業支援室 室長
竹葉 聖

ROOM 3

M&A法務

A-3
11:00~

中小企業M&Aの実務と
法改正の影響

(株)日本M&Aセンター 法務室 弁護士
辛嶋 如子 松岡 寛

M&A会計税務

B-3
12:00~

会計税務で見るM&A実務最前線

(株)日本M&Aセンター 取締役
コーポレートアドバイザー統括部長 兼
コーポレートアドバイザー部 部長 熊谷 秀幸

スポンサー型再生M&A

C-3
13:00~

事業を残す意義と価値

(株)日本M&Aセンター
提携統括事業部 経営支援室 室長 笹 雄一郎
(株)日本M&Aセンター
提携統括事業部 経営支援室 副室長
公認会計士 長坂 晃義

ベテラン会計士による 高成約率「案件化」

D-3
14:00~

「ベストマッチングと高い成約率を
実現させるための案件化とは？」

(株)日本M&Aセンター 常務執行役員
案件管理統括部長 公認会計士 澤村 八大
(株)日本M&Aセンター 案件管理統括部
上席課長 (公認会計士) 鈴木 啓太

DX戦略による高確率「マッチング」

E-3
15:00~

「ITを駆使した新たなマッチングと
M&A業界をリードするDX戦略」

(株)日本M&Aセンター データマーケティング部 部長 兼
マッチング管理課 上席課長 青柳 隆司
(株)日本M&Aセンター 上席執行役員 CDO 九鬼 隆剛

業界再編【製造】

F-3
16:00~

ものづくり企業経営者のための
事業承継ファーストステップ講座

(株)日本M&Aセンター 製造業界支援室 室長
太田 隼平

ROOM 4

PEファンド

A-4
11:00~

PEファンドのハンズオン経営

(株)日本M&Aセンター 常務取締役 関連事業管掌
大槻 昌彦

東南アジアM&A

B-4
12:00~

東南アジアM&A最前線

(株)日本M&Aセンター シンガポールオフィス 所長
西井 正博

TPM上場

C-4
13:00~

TPM上場で地方から世界へ

(株)日本M&Aセンター 上席執行役員
TOKYO PRO Market事業部長
雨森 良治

ファミリーオフィス

D-4
14:00~

一族を幸せにするファミリーオフィス

(株)事業承継ナビゲーター 代表取締役社長
蓮見 正純 様

サーチファンドが作る未来

E-4
15:00~

後継者指名型M&Aのマクアケ

(株)サーチファンド・ジャパン
代表取締役 伊藤 公健 様
取締役 塚田 壮一郎 様
サーチャー 大屋 貴史 様

業界再編【物流】

F-4
16:00~

100台の壁を乗り越える!
成功している物流企業のM&A戦略とは

(株)日本M&Aセンター 物流業界支援室 室長
山本 夢人

ROOM 5

企業価値評価で 会社の健康診断

A-5
11:00~

今日から始めるM&A準備

(株)企業評価総合研究所 代表取締役(税理士)
米澤 恭子

アフターコロナを 生き抜く経営戦略

B-5
12:00~

アフターコロナを生き抜く企業戦略(仮)

(株)矢野経済研究所 代表取締役社長
水越 孝 様

上場企業におけるM&A

C-5
13:00~

経営効率を高めよ!
見直しと戦略的なM&Aの推進

(株)日本M&Aセンター 営業本部 成長戦略事業部
企業戦略部(上場会社グループ担当) 部長
西川 大介

スタートアップ ピッチ

D-5
14:00~

スタートアップ ピッチ

(株)日本M&Aセンター 取締役
渡部 恒郎
FC今治オーナー
岡田 武史 様 他多数登壇

医療・ヘルスケアM&A

E-5
15:00~

令和時代の病院経営と
最新医療M&Aの動向

(株)日本M&Aセンター 医療介護支援部
中小企業診断士 経営学修士
経営学修士(MBA) 加藤 隆之

業界再編【建設】

F-5
16:00~

総合建設業界のM&A
~ゼネコン業界の再編を生き抜く戦術、
気付いたときに自社だけ取り残されない為に~

(株)日本M&Aセンター 建設・不動産業界支援室 室長
高山 義弘